

A.2.2. 選擇和機會成本

經濟決定——涉及在不同的選擇中作出抉擇

- I 因為物品嘅稀有性、人同人之間嘅競爭、個人嘅局限（例如財富、知識、資源、時間、資訊上嘅限制）等因素，我哋根本不可能擁有一切，因為我哋必須喺唔同嘅選擇中作出抉擇（即係作出選擇）。
 - n 而喺經濟學入面，我哋就假設咗人作出選擇嘅時候，人會喺局限（即限制）下為自己爭取最大利益。
 - u 留意利益唔單止可以係錢（例如收入、利益等），仲包括滿足感等無形嘅嘢。
- I 不過點都好，當人作出選擇嘅時候亦代表咗人有所捨棄。
 - n 而簡單嚟講“機會成本”就係人作抉擇嘅真正代價。
 - u 留意“機會成本”雖然有“成本”兩個字，但佢並唔係我哋要用幾多錢或資源先可以產生或擁有一件物品嘅“成本”。
- I 正確嚟講“機會成本”係“作出抉擇時在所有被放棄的選項中，價值最高的一項”。
 - n 其實有好多同學都成日唔記得或者明“被放棄”依一部份，所以覺得機會成本好難。
 - n 我試吓用另一種講法：
 - u 首先提到機會成本，題目一定會提到“選擇/做咩咩時嘅機會成本”。
 - u 咁既然已經決定咗“做咩咩”，所以依個“做咩咩”已經唔係一個機會。
 - u 所以喺依個情形之下，其它冇選到嘅先係“機會”，咁再問你“機會嘅成本”，我諗你都會選“剩低嘅選項入面價值最高嘅一項”。
 - u 而機會成本亦因此可以睇成係“當我哋揀一樣嘅時候，我哋嘅犧牲係幾多”。
- I 相信只要你明咗咩係“機會成本”，咁我諗以下有關機會成本嘅重點應該都唔會太難明白：
 - n 當冇得揀嘅時候，根本就冇“被放棄嘅選項”，所以喺依個時候機會成本唔存在。
 - n 當被選取咗嘅選項嘅價值有改變嘅時候，機會成本都唔會因此而改變。
 - u 咁係因為“機會成本”只受“被放棄嘅選項”嘅價值所影響。
 - n 同一道理，
 - u 除非“被放棄嘅選項中價值最高一項嘅價值”有所改變
 - u 或者“被放棄嘅選項中某個選項嘅價值升高過原先嘅機會成本”
 否則機會成本都係唔變。
- I 當我哋要用“機會成本”嚟幫我哋做抉擇嘅時候，我哋應該選擇一個“機會成本最低”嘅選項。
 - n 咁係因為“機會成本低代表犧牲係低”（而我哋所得嘅利益亦應該係最大）。

經濟學上有關成本的概念

- l 前面提到嘅“機會成本”代表咗我哋做抉擇嘅時候所放棄嘅利益。
- l 當我哋講緊嘅選項都係可以獲取利益嘅時候，機會成本嘅概念已經夠用（即係可以幫我哋作出正確選擇）。
 - n 咁係因為我哋所揀嘅選項都係會為我哋帶嚟利益，我們唔會有“淨付出/淨犧牲”。
- l 但係當我哋一講到有關消費嘅選擇嘅時候，機會成本已經唔夠用。
 - n 例子：一個人正考慮到底應該平日到外地旅遊定公眾假期嘅時候去。
 - u 佢咁諗：
 - Ø 如果我平日去，咁我就要放棄返工，返了三日工少成\$1000。
 - Ø 但如果我公眾假期先去，咁就可以工照返，唔駛扣人工、唔會有損失。
 - u 但到底咁做係唔係最慳錢或成本最低呢？
 - Ø 好可能假期嘅時候旅行嘅團費會加價加\$2000，結果得不償失。
 - 當然以上係一個簡單化咗嘅例子（要考慮金錢上嘅得失）。
 - n 由以上嘅例子，我哋可以睇到除咗要考慮我哋放棄嘅D咩（即機會成本）之外，我哋都要考慮我哋為咗件“消費物品”而直接付出嘅金錢。
- l 當我哋考慮消費物品時嘅成本嘅時候：
 - n 消費物品嘅市價被稱為“金錢成本”或“顯性成本”（因為好明顯我哋要付出金錢）。
 - n 而消費該物品嘅時間內所要放棄嘅收入/利益就係“時間成本”或“隱性成本”。
 - n 而 全部成本 = 顯性成本 + 隱性成本

利息作為提早獲取資源的代價

- l 唔知大家（或者大家嘅屋企人）有冇試過購物時用“分期付款”嘅方式嘅付款呢？
 - n 如果有，我諗大家都應該有留意到“分期付款”最終付出嘅金額（即每期付款 x 期數）會比一次再付款嘅多。
 - n 而當中嘅差額，其實就係“分期付款”嘅利息。
- l 簡單嚟講，當我哋有足夠嘅金錢作即時消費嘅時候，我哋可以借入貸款（即係借錢）。
 - n 而借款者為咗可以借得款項，他必須向貸款者支付利息。
 - u 依家好多借貸都話零利息，其實只係取巧咁以“手續費/行政費”代替利息。
 - n 當然借貸係假設咗借款者本身係可以得到要借嘅金額，只不過係唔能夠立刻擁有該筆款項。
 - u 所以借貸就係“提早獲取資源”嘅一種形成。
 - u 而利息就係為咗提早獲取資源而要付出嘅代價。